

Young Professionals | Experienced Professionals | Vollzeit
Sales & Account Management DACH (m/w/d)

Wir bieten dir

- Eine langfristige Perspektive durch einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Gesunde Work-Life Balance (voller Überstundenausgleich, Gleitzeit, Mobile Working)
- Junges, internationales Team im Büro in Berlin-Kreuzberg
- "Duz-Kultur" - sowohl unter Kollegen als auch mit Geschäftspartnern
- Vielfältige Entwicklungs- und Aufstiegsmöglichkeiten in einem stark wachsenden Unternehmen, das stabil durch die Corona-Krise gekommen ist
- Moderne Büroausstattung mit Apple-Technologie (iPhone, Mac,...)

Deine Tätigkeiten

- Du baust das Produktangebot für unsere Plattform aus, d.h. du identifizierst und akquirierst neue Kooperationspartner für Kinder- und Jugendreisen in der DACH-Region
- Du bist dafür verantwortlich, mit den Feriencamp-Betreibern Verträge zu schließen und individuelle Konditionen auszuhandeln
- Du stehst in Kontakt mit potentiellen Partnern und besuchst sie vor Ort an ihren Standorten
- Du betreust die von dir akquirierten Kooperationspartner (Account Management), pflegst diese Partnerschaften und entwickelst sie weiter
- Du nimmst an Events teil, auf denen du mit unseren Partnern in persönlichen Kontakt kommst und dein Netzwerk ausbaust, z.B. der Jugendreise-Kongress oder die ITB
- Du bist verantwortlich für die Rechnungsstellung und sorgst für einen konstanten Cashflow
- Mithilfe von moderner Datenanalyse-Software analysierst du unsere Umsatzentwicklung und steuerst die finale Provisionsabrechnung mit unseren Partnern

Dein Profil

- Du hast Spaß daran, in einem jungen und ambitionierten Team zu arbeiten
- Du bist kommunikativ und hast Lust, unser Produktportfolio weiterzuentwickeln
- Du hast operative Vertriebserfahrung und verfügst über eine strategische Denkweise
- Du arbeitest strukturiert, zielorientiert und beharrlich an einer Aufgabe
- Du kannst Verhandlungen auf Augenhöhe führen und stellst dich auf die individuellen Bedürfnisse deiner Gesprächspartner ein
- Du bist ein zuverlässiger Ansprechpartner und hältst dich an Absprachen und Termine
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch - weitere Fremdsprachen sind ein Plus
- Du hast erste Erfahrungen im Umgang mit Stata, R oder ähnlicher Datenanalyse-Software bzw. bist bereit, dir diese Kenntnisse anzueignen
- **Bonuspunkt:** Du warst schon einmal in einem Feriencamp - als Kind oder Betreuer

Über Juvigo

Juvigo wurde 2015 von Björn Viergutz gegründet und ist Europas führender Spezialist für Feriencamps, Jugendreisen und Sprachreisen. Das mittlerweile auf über 20 Mitarbeiter angewachsene internationale Team arbeitet in einem Büro in Berlin-Kreuzberg.

Schicke uns deinen Lebenslauf (kein Anschreiben notwendig) einfach an career@juvigo.de!

